

吳庭漢 沒獲提供福利 農友本重利薄

麻坡綠田資源有限公司董事主席吳庭漢認為，柔州今日已崛起成為我國第二大農產品出口州，應受到國家肯定。

他指出，我國農友普遍上沒有得到農業部提供任何福利而自立更生，從小做起，克勤克儉累積經驗后才逐步擴充，成為鮮為人知的農業功臣。

“農民雖然有一身農耕知識，但卻面對著昂貴的農肥和虫害的問題，而市銷困難幾乎已在加劇中，使農友們面對本重利薄的局面。”

吳庭漢希望農商泰南考察，對農耕有所改變，栽種好蔬果，增加收入。



吳庭漢：農友自力更生。

■福田天然肥料製造廠，每天可生產5000包有機肥料。



中國報 China Press 15/05/2009

泰南考察取經

■大馬農商泰南農耕考察，前往蘇拉達尼福田肥料廠進行實際的考察。

大馬農商獲益不淺

（昔加末13日訊）
報導 王金傳 大馬農商到泰南考察，收穫豐富。

考察團人數40人，主要來自柔佛州，馬六甲、雪蘭莪和吉打州也有農友參加。

他們是在麻坡綠田資源有限公司董事主席吳庭漢的安排下成行，於本月8日至11日，前往泰南蘇拉達尼福田肥料廠考察。

福田肥料廠董事主席拿督沙里爾親自接待代表團，他也是泰國駐大馬浮羅交怡總領事。

考察團主要是以帶動雙方提升有機蔬果作為大前提，逐步落實和改進有機肥料，讓農

友降低農耕成本，提高回報。

兩國農友在這3天的交流中，也著重於土壤改造的課題、植物品種的選擇、如何防範害虫以及行銷市場的探索，得益不淺。

考察團也在沙里爾的帶領下，參觀該公司位於泰南蘇拉達尼，占地25公頃的天然肥料製造廠，進一步了解有關生產過程。

落實有機耕種

此外，考察團也走入一段使用矽酸（SILICON）天然肥護理後，特別壯碩多產的橡膠和油棕及果園參觀。

為了鼓勵更多大馬農友前往泰南投資，福田公司將提供一個免收費一年的存貨碼頭，給大馬農商。

他說，泰國雖然被視為一個農業出口強

國，不過，由於早年農友使用化學肥料而忽略有機肥，導致15年前許多農耕地出現乾硬虫害的問題，使農友在收穫大失盈利而苦惱。

他說，該公司以高科技研發一種以天然矽物為主的肥料配製法，才逐步讓已硬化的土地微量元素恢復過來，使泰國農業重返生機。

沙里爾披露，該公司生產的天然矽酸肥料，是經過特別加工和配方研製而成，目前該公司在泰國有5間工廠和3座生產矽酸物的礦地，每年生產量超過110萬公噸，國內有25%的有機肥料是由該公司所提供。

他希望大馬農友能夠關注土壤的問題，其次是品種和使用有機肥料。

■考察團也走入一段使用矽酸天然肥料理的油棕參攷。



應仿效泰國農業

★黃國明 (52歲、峇株巴轄菜商公會顧問)

大馬農業部應仿效泰國農業部，在施政上做足關照農民的政策，切勿只是紙上談兵。

泰國出口的蔬菜排世界第六位，主要因素是泰國政府不止經

常協助農民，還為農商尋求外銷的市場，使農友更有保障，也更有信心。

柔州雖然是第二大外銷蔬果區，但瓜果農商都要靠自己的努力尋找銷路。



泥地上有蚯蚓屎

★黃育登 (51歲、小園主、新港村長)

在考察期間，親眼目睹泰國農民使用矽酸配製的肥料，發現油棕樹體沒有靈芝寄生物，而橡膠樹也沒有白茹症狀，不過，泥地上却有蚯蚓屎的情況。

雖說肥料強調有機的好處，但得試用一段時期才可斷定。

應發動到國外取經

★許雄銘 (43歲、吉打農肥市場經理)

我國農業部也應有所行動，發動農民到國外取經，將國外最新的農業知識和技術，帶回大馬，革新我國農業。



沒固定外銷市場

★張維健 (23歲、雷州萬撓區辣椒園主)

由於我國很多蔬菜沒有固定的外銷市場，形成貨多價賤的局面，令農耕者備受壓力。

辣椒在盛產期，每公斤只售90仙，但一旦貨源缺少時，竟然可

叫價12令吉一公斤，農產品價格飄浮不定的現象，也是形成我國農民不敢大舉投資的主要原因。

務農者應用有機肥

★吳瑞成 (53歲、綠田資源有限公司董事)

大馬肥料市場應該像泰國開放，時常派員向農民了解情況，讓農民對使用肥料問題有更進一步了解，選擇對土地和蔬果更為適合的肥料。

我們強調社會的環境，從事務農者也應該選擇有機肥。



■考察團對矽酸礦物深感興趣。